



ПОСЛОВНИ БИЛТЕН ГРАДА БИЈЕЉИНА

Бијељина СЕДМИЧНО ИЗДАЊЕ 6. мај 2015. год. www.gradbijeljina.org

6. МЕЂУНАРОДНИ САЈАМ ТУРИЗМА И ГАСТРОКУЛТУРЕ Бијељина - турист 2015

Међународни сајам туризма и гастро културе, који се у Бијељини организује по шести пут заредом, биће отворен у четвртак, седмог маја у Етно селу „Станишићи“ и трајаће два дана. Обе године ће на сајму своју туристичку понуду представити око 120 излагача из региона. Како је саопштено, сајам ће у 11 часова свечано отворити градоначелник Мићо Мићић, а тада ће бити одржан и краћи културно-умјетнички програм.

Како је за „Семберске новине“, рекао директор Туристичке организације Бијељина Јован Љубојевић,

Семберија ће се на сајму представити туристичком понудом која осим културно историјских споменика укључује и бањски туризам, вјерски туризам, шопинг туре и гастрономску понуду.

- Током два сајамска дана туристичке организације ће представити понуду туристичких аранжмана за предстојећу летњу сезону са сајамским попустима, затим хотели, мотели, ресторани и привредни субјекти чија је дјелатност везана за угоститељство, те произвођачи здраве хране, вина, ракије, пчелари и удружења грађана који ће пред-

ставити домаћу радиност и промовисати своје манифестације и сувенире. У петак, другог дана сајма, предвиђено је да угоститељи и произвођачи хране представе асортиман својих производа, наводи Љубојевић, који је изразио очекивања да ће се овај сајам, као што је и прошлогодишњи, одржати у доброј пословној атмосфери. Организатор сајма је Туристичка организација Бијељине, покровитељ је Град Бијељина, а манифестацију је ове године подржало и Министарство трговине и туризма Републике Српске.



БИЈЕЉИНСКО ПРЕДУЗЕЋЕ „ЖИТОПРОМЕТ,, АД

Провјерен квалитет

● Бијељински „Житопроект,, АД има традицију у производњи и пословању дугу 55 година. Више од пола вијека ово предузеће успјешно се бави прерадом житарица, производњом хљеба, пецива и сточне хране

Богдан Мирковић, онедавно на функцији вршиоца дужности директора „Житопроекта“, иначе и професор на Факултету информатичких технологија, практично од почетка рада Слободан П. универзитета, дуго је био на челу Управног одбора предузећа „Житопроект“ АД.

Мирковић каже да у „Житопроект“ тренутно ради 232 радника.

- Плате редовно исплаћујемо, као и све обавезе држави, порезе и доприносе. Ово је једно од ријетких приватизованих предузећа у РС и у Семберији у коме је број радника након приватизације повећан. Ништа од имовине није у међувремену продато, већ је у међувремену она и увећана за један мањи дио. Због дјеловања ЦЕФТА споразума, млинска индустрија у РС је под утицајем сусједног србијанског тржишта, које је развијеније и има веће повластице приликом извоза своје робе. Са много нижим цијенама они могу конкурисати на тржишту РС и БиХ“.

Мирковић каже да за већину предузећа, па и ово, наплата потраживања за испоручену робу тренутно представља највећи проблем.

- Тешка је финансијска ситуација, те се све своди на нуђење одређених компензација, што за нас представља озбиљан проблем. Прошлогодишње поплаве многоме су утицале на смањење сировинске базе. У Семберији, поготово у сјеверним селима, као што су: Црњелово, Остојићево, Бродац, Трњаци, Балатун, у дијелу Међаша, комплетан прошлогодишњи род пшенице био је уништен у поплавама. Имали смо мањи прилив домаће сировине, те смо се оријентисали на увоз из Србије и Војводине, те из Мађарске“.



Мирковић каже да је „Житопроект“ познат по квалитету својих производа. Дуга, педесетпетогодишња традиција производње, каже да представља и својеврстан куриозитет, јер предузеће свих тих година никада скоро није прекидало производњу и прераду.

-У ратним, поратним, могућим и немогућим условима пословања, ми



никада нисмо прекидали рад. Готово сви желе с нама да раде, нуде своје сировине и имају безгранично повјерење у наш пословни однос према пословним партнерима. Недавно нас је посетио пословни партнер из Србије, с којим смо у протеклих петнаест година направили промет од

двадесетак милиона марака. Годинама смо контактирали само путем телефона. Изненадио се и чињеницом да оvdје ради углавном екипа релативно младих људи и руководилаца“.

Мирковић каже да је основни циљ „Житопроекта“ да производњу у овој години задржи на прошлогодњем нивоу, те да је, евентуално, повећа за неки реалан проценат.

- Наравно, тражићемо и нова тржишта изван БиХ. Имамо могућност царинских олакшица за извоз у Турску и намјеравамо да обим испоручене робе на то тржиште повећамо. Имамо захтјеве за извоз у Црну Гору, на Косово. Мање количине брашна извозили смо и у Македонију. Постоје тржишта гдје траже наше производе. Извоз у ЕУ је условљен политиком на државном нивоу и мјерама заштите тржишта Европске уније. Уколико се потпишу међусобни споразуми између БиХ и ЕУ, отвориће нам се и то тржиште. На та тржишта може се изаћи само одговарајућим квалитетом производа и добром организацијом посла“, каже Мирковић.

ГРАЂЕВИНСКО ПРЕДУЗЕЋЕ ТЕХНИКА ИНЖИЊЕРИНГ

Повјерење стечено поштеним радом

Такав однос се, у овој реновираној фирми, његује и према запосленим радницима, а за прошлу годину кажу да је била успјешна.

-Прошла година нам је била успјешна. Испунили смо све постављене циљеве и, што је најважније, завршили смо је са позитивним финансијским пословањем. Све обавезе смо на вријеме измирили. Обавезе према добављачима, држави и према локалној заједници извршене су благовремено и ниједан рачун није пренијет у ову годину", истиче за „Семберске“, Митар Гајић, власник фирме.

Купци нам сами нуде аванс

-У Техника инжињерингу наводе да су претходне године продали велики број станова, како готових тако и оних који су у изградњи, а



продаја је била посебно успјешна у посљедњем кварталу 2014. године.

-Продаја станова у изградњи је, по нама, знак повјерења купаца у наш рад. Ми смо познати по томе што имамо уредну документацију и немамо проблема око књижења станова. Чак продајемо унапријед, у

фази кад имамо само идејно рјешење, кад још нисмо добили ни дозволу, купац уговара и чак нуди аванс за објекат који ће тек бити изграђен, а који ми и не тражимо од њега.

У вишестамбеном породичном објекту у Улици Светог Саве имамо станове велике квадратуре, површине преко стотину квадрата, и скоро сви су продати", појашњава Митар Гајић.

Он истиче да сваки радник прима плату тачно одређеног датума у мјесецу и запослени знају да ће тачно тог дана примити своју зараду што им даје прилично велику сигурност у овим несигурним временима.

Редовне исплате

-Све обавезе према држави и друштву, као и према нашим радницима, уредно извршавамо. То се односи на обавезе из пензијског и здравственог осигурања. Прије него што исплатимо плате уплатимо допринос за пензијско и здравствено осигурање. То двоје увијек иде заједно", прича Гајић. -Радници користе годишње одморе из два дијела. Пола одмора сваки радник користи по сопственој жељи, а други дио користимо сви заједно, као колективни годишњи одмор у вансезонском периоду, јануар или фебруар, када се, услед временских прилика, обустављају грађевински радови", појашњава он.

-Током прошле године уговорили смо послове за ову годину. Добро планирамо и радимо унапријед. Један објекат већ градимо, а за други вршимо интензивне припреме и ускоро ћемо отворити радове и на том градилишту", закључује Митар Гајић.

